



Unser Kunde ist ein führender Transport- und Logistikdienstleister, welcher national und international hervorragende Entwicklungsperspektiven bietet. Für den Großraum Stuttgart suchen wir für den Bereich Kontraktlogistik den

Business Development Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- ✓ Unterstützung bei der Erarbeitung einer nationalen Business Development Strategie in Übereinstimmung mit der Strategie unseres Kunden
- ✓ Eigenverantwortliches Bearbeiten dieser Strategie mit Reporting an den Head of Business Development (m/w/d)
- ✓ Mitarbeit bei der Effizienzsteigerung des Business Development Prozesses in Form von Standardisierung und Nutzung entsprechender Tools
- ✓ Evaluierung der erhaltenen Ausschreibungen/Tender in enger Abstimmung mit den Niederlassungsleitern und dem Business Development Team
- ✓ Übernahme des Sales Lead von Erstkontakt bis zur Realisierung von Projekten
- ✓ Sicherstellung einer unternehmenszielorientierten Salespipeline
- ✓ Vorantreiben des Cross Selling Gedanken in Zusammenarbeit mit den anderen Divisionen
- ✓ Organisation von Marketingaktivitäten und ständige Marktbeobachtung

Ihr Profil:

- ✓ Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium mit Schwerpunkt Logistik / Supply Chain oder eine Ausbildung zum Kaufmann für Spedition und Logistikdienstleistung (m/w/d)
- ✓ Über 2 Jahre nachgewiesene Kenntnisse in den Bereichen Vertrieb und Kontraktlogistik
- ✓ Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- ✓ Hohe Flexibilität und Reisebereitschaft
- ✓ Ausgezeichnete Kontakt- und Kommunikationsfähigkeit
- ✓ Strategisches, konzeptionelles ziel- und ergebnisorientiertes Denken und Handeln
- ✓ Sehr gute MS Office Kenntnisse

Interessierte Kandidaten senden ihre Bewerbungsunterlagen per E-mail an bewerbung@logistik-consultants.de. Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Klaus Kothmann telefonisch unter +49 201 8945 364 zur Verfügung.