



Unser Kunde betreibt ein deutschlandweites Overnight-Netzwerk, d.h. Zustellung vor 7:00 Uhr. Seit über 70 Jahren beliefert unser Kunde jeden Morgen über 100.000 Einzelhandels-verkaufsstellen mit druckfrischen Zeitungen und Zeitschriften. Das funktioniert nur mit einer Infrastruktur, die die hohen Anforderungen enger Zeitfenster bestens kennt und meistert. Denn zwischen Redaktionsschluss und Auslieferung liegen häufig nur wenige Stunden. Dieses Netzwerk ist einzigartig in Deutschland.

Dieses einzigartige Netzwerk wird in den nächsten Jahren ausgebaut und für weitere Branchen geöffnet. Für den Aufbau eines Joint Ventures suchen wir den

## **Business Development Manager (m/w/d)**

Nordrhein-Westfalen

### **Ihre Aufgaben:**

- ✓ Mitwirkung beim Aufbau des neuen Leistungsangebots
- ✓ Mitarbeit bei der Entwicklung einer Marketing- und Vertriebsstrategie
- ✓ Kundenakquise und Erstellung von Angeboten
- ✓ Planung und Koordination von Implementierungsprojekten

### **Ihr Profil:**

- ✓ Abgeschlossenes Studium oder Ausbildung mit dem Schwerpunkt Logistik und KEP
- ✓ Einschlägige Berufserfahrung innerhalb der Transportlogistik und des KEP-Bereichs
- ✓ Erfahrung im Vertrieb von Logistikleistungen
- ✓ Verständnis für logistische Prozesse und deren digitale Abbildung
- ✓ Verbindliches und seriöses Auftreten
- ✓ Freude am Umgang mit Menschen
- ✓ Konversationssicheres Englisch ist von Vorteil

### **Unser Kunde bietet:**

- ✓ Eine spannende Aufgabe mit vielseitigen Gestaltungsmöglichkeiten
- ✓ Selbständiges Arbeiten in einem flexiblen Umfeld
- ✓ Schnelle Aufstiegsmöglichkeit in die Geschäftsleitung
- ✓ Attraktives Vergütungsmodell

Wir suchen den Macher (m/w/d), der Spaß daran hat neue Produkte zu entwickeln und neue Pfade zu beschreiten. Sollte Sie daran interessiert sein, in einem kleinen Team innovativ zu arbeiten, so könnten Sie ein passender Kandidat (m/w/d) sein.

Interessierte Kandidaten senden ihre Bewerbungsunterlagen per E-mail an [bewerbung@logistik-consultants.de](mailto:bewerbung@logistik-consultants.de). Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Klaus Kothmann telefonisch unter +49 201 8945 364 zur Verfügung.